

Nieuwsbrief MK Leads

Binden en Boeien



Een groot werkaanbod, men heeft tegenwoordig keuzes: gaan we voor de droombaan? Gaan we voor een goede work-life balance? Of zoals nog niet zo lang geleden: de lease auto, mobiele telefoon en de snelste laptop? Zelfs de trouwe medewerker, die al jaren op dezelfde plek zit kan de sprong wagen naar een andere werkgever. Banen te over en keuze genoeg.

Wat kunnen organisaties doen om de medewerkers te blijven boeien en hoe kunnen ze

het beste talent wat buiten rondloopt binnenhalen en blijvend binden? Wij denken dat de oplossing ook ligt in het *ontwikkelen* van je medewerkers als persoon of als manager/teamlead of een combinatie van beiden.

MK Leads heeft deze trend ook gesignaleerd en met onze 'blended learning' aanpak hebben wij een aantal van onze producten, zoals onze persoonlijke effectiviteit- en leiderschapstrainingen en programma's, aangepast. Hiermee spelen wij in op deze nieuwe trends in de markt. Een training ziet er dan als volgt uit:

1. elke leiderschapstraining begint met een personal profiling instrument (Insights Discovery/MBTI/DISC o.i.d.)
2. een persoonlijk intakegesprek (online) vooraf van max. 1 uur
3. daarna volgt de 1 of 2 daagse training (classroom)
4. binnen 4 weken na de training volgt een persoonlijke coaching sessie met een van onze coaches.

Binnenkort zullen deze aangepaste trainingen en programma's verschijnen in onze nieuwe brochure waar ook nieuwe trainingen in staan. Houd hiervoor onze socials in de gaten! Uiteraard blijven al onze andere open trainingen bestaan.

Nazomer aanbieding

Zoals u wellicht al op onze socials heeft kunnen lezen, kunt u nu nog gebruik maken van onze nazomer aanbieding, namelijk: 10% korting bij 2 of meer aanmeldingen!

Er zijn nog een paar plekken beschikbaar in september en oktober.

- Effectief samenwerken en communiceren: 3 plaatsen
- Spreken met impact: 2 plaatsen
- Effectieve klantgesprekken over duurzaamheid: 4 plekken

Check onze website voor meer informatie over onze trainingen of bel ons!



Waarom Blended Learning?

Blended Learning is een term die wij bij MK Leads vanaf dag 1 hebben toegepast. Het houdt in dat wij gebruik maken van verschillende leermethodes tijdens een training, om op deze manier het hoogst mogelijke uit de groep cursisten te halen. Wij kennen rollenspellen, carousel vorm (rondo waarbij deelnemers steeds verschillende rollen spelen) en business games inspelend op de leervraag van de opdrachtgever. De reden dat deze vorm van training zo *hot* is geworden, komt voornamelijk door de Corona- periode waarbij er zowel online, als fysiek getraind wordt. Wij merken dat deze vorm van trainen ontzettend effectief is en om deze reden zijn wij, net als onze opdrachtgevers, hier erg enthousiast over. Hierom passen wij *blended learning* ook toe in al onze trainingen!



LinkedIn



Website



Facebook

Heb je interesse in onze producten, check dan onze website www.mkleads.nl of mail ons: info@mkleads.nl

STRATEGY
MKLEADS
COMPETENCE
TRAINING

Deze e-mail is verstuurd aan [{{email}}](#). • Als u geen e-mails meer wilt ontvangen, kunt u zich [hier afmelden](#). • Voor een goede ontvangst voegt u info@mkleads.nl toe aan uw adresboek.

